

課程名稱：17258_法律通#09 契約除了白紙黑字，還有更多要注意！ 課程摘要

本摘要由 Gemini AI 協助生成，僅供參考

1. 適合對象與能力門檻

- **適合族群：**中小企業主、接案者/工作室負責人、職場新鮮人與特定職種（如 KOL、行銷企劃、產品專案執行者等，需頻繁進行商務合作與簽約者）。
 - **原因：**課程針對商務合作中常見的契約條款、付款條件（如月結、票期）、預防違約與應收帳款催收進行實務解析，能有效幫助企業與個人預防法律風險。
- **能力門檻：**入門。
 - **說明：**無須法律專業背景，課程以白話實例（如超商買東西、日常商務接案情境）講解民法契約原則與訴訟實務。

2. 課程核心大綱與架構圖

- **章節架構：**
 - **章節一：契約成立與證據留存** — 解析口頭契約的效力，以及如何透過 E-mail、LINE 訊息與證人留存契約證據。
 - **章節二：公證效益與強制執行** — 探討契約公證的好處、強制執行條款的應用，以及如何省去漫長訴訟程序。
 - **章節三：商業付款條件與風險掌控** — 剖析次月結算、TT 帳期與開票（支票）等付款延後條款對現金流的影響。
 - **章節四：重要契約條款擬定與驗收防線** — 說明交易條件設定、一般違約金與懲罰性違約金之差異，以及階段性驗收付款的建立。
 - **章節五：企業倒閉防範與帳款追討實務** — 解析公司組織形態對責任範圍的影響、保證人機制，以及支付命令與強制執行扣押程序。

3. 必備前置知識清單

- **基礎商業合作經驗**：具備基本的商業交易概念（如報價、開發票、交付產品/服務），無須預先研讀法條。

4. 專有名詞與概念辭典

- **懲罰性違約金**：指違約發生時，除了填補損害賠償外，還可以要求對方額外支付的懲罰性賠償金。
- **強制執行條款**：在公證契約中載明「應逕受強制執行」，當對方違約時可跳過漫長訴訟，直接向法院申請扣押對方財產或薪水。
- **次月幾日結 / TT 帳期**：常見的延後付款條件，如「次月 10 日結」指當月收到貨，下個月 10 日才付款；「TT 90 日」指交貨或收到發票後過 90 天才付款。
- **債權憑證**：經強制執执行程序後，若對方無財產可供扣押，由法院核發的憑證，未來發現對方有財產時可隨時再申請執行。

5. 課程學習職能對照

- **對應職能名稱**：商務法規防護員 / 企業法務企劃與風險管理員
- **主要工作任務/能力指標**：
 - **分析與決策能力**：能評估商業合作中的延後付款與違約條款風險，控管企業現金流安全。
 - **工具操作與執行能力**：能擬定含階段驗收之防禦性契約、運用公證機制，並於遭遇欠款時執行支付命令與財產查報程序。